



## Distriktssäljare

Distrikt Väst, Sverige

Heltid 100%

**Tremco CPG Europe** tillhandahåller sex starka produktvarumärken inom byggsektorn – illbruck, Flowcrete, Nullifire, Vandex, Tremco (Matacyl) och Nudura. Konceptet är att erbjuda kunder inom byggbranschen högkvalitativa produkter, systemlösningar, rådgivning och service som förenklar byggandet av hållbara hus.

Organisationen präglas av innovation och entreprenörskap och visionen handlar om att göra det möjligt för våra kunder att forma en värld där byggnader är starka, säkra, täta och mer energieffektiva. Huvudkontoret hittar du i fräscha lokaler i centrala Göteborg.

### Om uppdraget

I rollen som säljare hos Tremco CPG Sweden bearbetar du aktivt entreprenörer och föreskrivare. Du kommer i första hand ansvara för segmentet "Flooring", där varumärket Flowcrete väger tyngst. Du ansvarar för att hitta och utveckla nya affärer samt att upprätthålla och vårda de redan etablerade kundrelationerna. Vi söker efter en person med stor egen drivkraft, och vi erbjuder ett fritt och utvecklande arbete. För rätt kandidat kommer det finnas möjlighet till att växa inom bolaget, och möjligheten till att kunna vara med och påverka är stor.

Säljprocesserna kan vara korta och långa, små och större kundprojekt. Ett aktivt marknadsarbete innebär att du är en självklar säljprofil vid kundmöten, demoaktiviteter och mässor. Resor med övernattnig är en naturlig del i ditt arbete.

### Arbetsuppgifter som ingår i rollen som säljare

- Ta fram en handlingsplan för kundbearbetning och försäljning i din region, tillsammans med Sales Director.
- Utveckla och fördjupa samarbetet med nya och befintliga kunder / försäljningskanaler.
- Utveckla försäljningen mot befintlig kundstock.
- Hantera eftermarknaden.
- Följa upp sälj- och marknadsaktiviteter.
- Arbeta aktivt i företagets CRM-system.



## Profil

---

Som person är du driven och uthållig, du skapar och underhåller relationer med lätthet. Du inger förtroende och du har ett tydligt kundfokus. För att trivas i rollen behöver du ha ett starkt intresse för att sälja tekniska produkt erbjudanden till professionella köpare.

Du har minst 3–5 års erfarenhet ifrån bygg- och golvbranschen.

## Fördelar om du har erfarenhet ifrån

---

- Hårdplastbeläggningar/massagolv
- Övriga material inom området golv
- Direktköpande entreprenörer
- Bearbetning av föreskrivande led
- Byggteknisk utbildning

## Placeringsort

---

Du kommer utgå ifrån kontoret i Göteborg och distriktet sträcker sig ifrån Halmstad i söder till Strömstad i norr. Optimal bostadsort är i området runt Göteborg

## Kontakt

---

Ansök genom att skicka CV och personligt brev till [jonas.fransson@tremcocpg.com](mailto:jonas.fransson@tremcocpg.com)

### Vid frågor om uppdraget

Jonas Fransson 0730-80 62 27  
Sales Director  
Flooring & Waterproofing

### Tremco CPG Sweden AB

Polhemsplatsen 5  
411 03 Göteborg  
[www.tremcocpg.se](http://www.tremcocpg.se)