



## Distriktssäljare

Distrikt Norrland, Sverige

Heltid 100%

**Tremco CPG Europe** tillhandahåller fem starka produktvarumärken inom byggsektorn – illbruck, Flowcrete, Nullifire, Vandex, Tremco(Matacryl) och Nudura. Konceptet är att erbjuda kunder inom byggbranschen högkvalitativa produkter, systemlösningar, rådgivning och service som förenklar byggandet av hållbara hus.

Organisationen präglas av innovation och entreprenörskap och visionen handlar om att göra det möjligt för våra kunder att forma en värld där byggnader är starka, säkra, täta och mer energieffektiva. Kontoret hittar du i fräscha lokaler i centrala Göteborg.

## Om uppdraget

I rollen som säljare hos Tremco CPG Sweden bearbetar du aktivt entreprenörer och återförsäljare. Du kommer ansvara för samtliga varumärken, men kommer ha ett större fokus på "Flooring". Du ansvarar för att hitta och utveckla nya affärer samt att upprätthålla och vårda de redan etablerade kundrelationerna.

Säljprocesserna kan vara korta och långa, små och större kundprojekt. Ett aktivt marknadsarbete innebär att du är en självklar säljprofil vid kundmöten, demoaktiviteter och mässor. Resor med övernattnig är en naturlig del i ditt arbete

## Arbetsuppgifter som ingår i rollen som säljare

- Ta fram en handlingsplan för kundbearbetning och försäljning i din region, tillsammans med Sales Director
- Utveckla och fördjupa samarbetet med nya och befintliga kunder / försäljningskanaler
- Utveckla försäljningen mot befintlig kundstock
- Hantera eftermarknaden
- Följa upp sälj- och marknadsaktiviteter
- Arbeta aktivt i företagets CRM-system

## Profil

Som person är du driven och uthållig, samt skapar och underhåller relationer med lätthet. Du inger förtroende och du har ett tydligt kundfokus. För att trivas i rollen behöver du ha ett starkt intresse för att sälja tekniska produkt erbjudanden till professionella köpare.

Du har minst 3–5 års erfarenhet ifrån bygg- och golvbranschen.



### Fördelar om du har erfarenhet ifrån

---

- Hårdplastbeläggningar/massagolv
- Övriga material inom området golv
- Direktköpande entreprenörer
- Återförsäljare
- Byggteknisk utbildning

### Placeringsort

---

Du kommer utgå ifrån hemmakontor och distriktet sträcker sig ifrån Gävle i söder till Luleå i norr. Optimal bostadsort är i området Skellefteå/Sundsvall/Umeå.

### Kontakt

---

Ansök genom att skicka CV och personligt brev till [jonas.fransson@tremcocpg.com](mailto:jonas.fransson@tremcocpg.com)

### Vid frågor

Jonas Fransson 0730-80 62 27  
Sales Director  
Flooring & Waterproofing

### Tremco CPG Sweden AB

Polhemsplatsen 5  
411 03 Göteborg  
[www.tremcocpg.se](http://www.tremcocpg.se)